

# ESAVING CRESCE. PER IL SESTO ANNO CONSECUTIVO

NEL 2018 IL DISTRIBUTORE CON SEDE A LAVIS (TN) HA REGISTRATO UN INCREMENTO DEL FATTURATO DEL 39%, GRAZIE A UN'AMPIA OFFERTA DI PRODOTTI SIA PER LE NUOVE INSTALLAZIONI SIA PER IL REVAMPING

Esaving Srl, azienda specializzata nella distribuzione di prodotti e servizi per il fotovoltaico, per il sesto anno consecutivo ha registrato una crescita di ricavi e fatturato. «Il 2018 è stato un anno significativo, con un aumento del fatturato del 39% ed una maggiore presenza commerciale nel mercato italiano», dichiara Luca Demattè, sales manager di Esaving. «Nel corso degli anni abbiamo costruito e consolidato un ruolo di partner affidabile e dinamico, capace di selezionare e di proporre soluzioni e prodotti innovativi, che possano integrarsi con il mercato del fotovoltaico e dell'efficiamento energetico».

Esaving vuole diventare un chiaro punto di riferimento, non soltanto per i propri clienti, ma per tutto il settore delle energie rinnovabili, in particolare nel mercato del B2B.

Ad oggi, oltre ad offrire un'ampia gamma di prodotti sempre disponibili in pronta consegna presso i magazzini, mette a disposizione dei propri clienti anche un team di tecnici



LUCA DEMATTÈ, SALES MANAGER DI ESAVING

specializzati nel fornire un supporto completo ed efficace nella progettazione e nella realizzazione degli impianti.

«Il 2019 sarà un anno molto importante per le nostre società, sia da un punto di vista commerciale che di sviluppo delle aree direttamente servite dai nostri responsabili vendite ed agenzie», continua Demattè. Accanto al segmento della distribuzione dei prodotti per i nuovi impianti, nel corso degli anni si sono concretizzate delle significative opportunità dagli interventi di revamping.

Per questo, sono stati sviluppati dei nuovi prodotti, come ad esempio i moduli della Solarday, realizzati con potenze effettive e le previste certificazioni richieste dal GSE, oltre ad una serie di servizi dedicati, come ad esempio la riparazione degli inverter di stringa e centralizzati. Inoltre, in sinergia e con la partecipazione di alcuni produttori, sono stati programmati degli eventi formativi dedicati agli installatori, che riguarderanno non soltanto gli aspetti tecnico/commerciali dei prodotti ma anche le modalità di intervento e le procedure previste sugli impianti.

## ESAVING: LA GAMMA



**Moduli:** JinkoSolar, Panasonic,

Solarday, SoliTek

**Inverter:** Solaredge, Huawei, ABB, SolarMax, GoodWe, Fronius

**Revamping:** Solarday

**Riparazioni Inverter:** ISC - Inverter Service Center

## Struttura aziendale

6 dipendenti

2 magazzini logistici

1 responsabile commerciale

4 agenti sul territorio

4 agenzie

